

§ 1. Definicje

1. Travelsystems.pl to sklep internetowy, którego właścicielem jest Omega Sport S.C. zarejestrowana pod adresem Krerowo 24 lok. 24 63-006 Krerowo.
2. Regulamin – niniejszy dokument określający zasady Programu Partnerskiego.
3. Program partnerski – program mający na celu odpłatne zamieszczanie banera sklepu travelsystems.pl na witrynie WWW partnera.
4. Uczestnik programu partnerskiego, zwany dalej partnerem, to osoba / firma z którą travelsystems.pl zawarł umowę odpłatnego, opartego na systemie prowizyjnym, udostępnienia powierzchni na stronie WWW partnera.
5. Strona WWW partnera – strona, na której ma zostać zamieszczony w ustalonym miejscu baner travelsystems.pl.
6. Kod baneru - każdy baner ma swój unikalny kod, który przypisany jest do Partnera. Partner może posiadać kilka banerów.
7. Umowa – umowa zawarta pomiędzy Travelsystems a Partnerem, zgodnie z regulaminem, dotycząca zasad współpracy partnerskiej.

§ 2. Postanowienia ogólne

1. Partnerem może zostać każda pełnoletnia osoba fizyczna, osoba prawna lub jednostka organizacyjna, posiadająca stronę WWW, która rejestruje się w Programie Partnerskim i podpisze umowę z Travelsystems.pl.
2. Strona WWW Partnera musi posiadać znamiona strony kompletnej, wykonanej w sposób niewzbudzający zastrzeżeń, co do jej funkcjonalności i estetyki. Strona WWW powinna zawierać dającą się sprecyzować tematykę, która jednocześnie nie narusza postanowień niniejszego Regulaminu, prawa polskiego, norm obyczajowych i moralnych. Partner ponosi całkowitą odpowiedzialność za zawartość Strony WWW.
3. Strona WWW w trakcie obowiązywania Umowy musi być dostępna dla Travelsystems.pl w każdym czasie, w zakresie umożliwiającym sprawdzenie czy przestrzegane są postanowienia Umowy i niniejszego Regulaminu.

§ 3. Przedmiot współpracy

1. Banner reklamowy Travelsystems.pl – banner z unikalnym kodem zostanie umieszczony w uzgodnionym miejscu na stronie internetowej Partnera. Każdy klient, który wejdzie poprzez baner na stronę Travelsystems i dokona zakupów, zostanie przypisany jako klient Partnera i pozostanie nim także w przypadku kolejnych zakupów, już bezpośrednio na stronie Travelsystems.pl. W zamian za umieszczenie banera Partner uzyska prowizję od zakupów dokonanych przez jego klientów.

§ 4. Przystąpienie do Programu Partnerskiego

1. Aby przystąpić do Programu Partnerskiego należy zapoznać się z regulaminem Programu Partnerskiego oraz dokonać zgłoszenia chęci uczestnictwa w Programie poprzez wysłanie adresu swojej strony WWW, imienia, nazwiska, e-mail, adresu oraz opcjonalnie telefonu kontaktowego na e-mail: anna.niedzielska@travelsystems.pl.
2. Zgłoszenie zostanie rozpatrzone przez travelsystems w ciągu 10 dni od jego otrzymania i w przypadku akceptacji wyśle do przyszłego Partnera podpisaną umowę, która następnie podpisana musi zostać przesłana drogą mailową do travelsystems wraz z kopią dokumentów:
 - W przypadku osób będących przedsiębiorcą w myśl przepisów ustawy o swobodzie działalności gospodarczej:
 - odpis z ewidencji działalności gospodarczej lub KRS,
 - decyzję o nadaniu numeru identyfikacji podatkowej NIP
 - decyzję o wpisie w rejestrze Regon
 - rachunek bankowy, na który przekazywana ma zostać prowizja
 - W przypadku osób niebędących przedsiębiorcą w myśl przepisów ustawy o swobodzie działalności gospodarczej:
 - oświadczenie, że nie jest się przedsiębiorcą w myśl przepisów ustawy o swobodzie działalności gospodarczej

Załączenie wyżej wymienionych dokumentów jest warunkiem dokonywania wypłat na rzecz Partnera.

§ 5. Wynagrodzenie dla Partnera

1. Partner otrzyma wynagrodzenie za umieszczenie banera na stronie WWW w wysokości 8% od wartości brutto zamówień zrealizowanych na koncie Travelsystems przez klientów Partnera, którzy zostali pozyskani poprzez ten baner.
2. Wynagrodzenie naliczane jest w momencie zaksięgowania środków na koncie Travelsystems.
3. Partner może skontrolować stan zrealizowanych zakupów swoich klientów na stronie Travelsystems.pl, wpisując swój login, przyporządkowany podczas podpisania umowy, w zakładce: Partnerzy. W momencie kiedy prowizja osiągnie kwotę 50zł wysyłany jest mail do partnera z prośbą o wystawienie faktur na kwotę przedstawioną w mailu, w którym podane są numery zamówień (numery te należy wpisać w opisie faktury). Ponadto Partner ma prawo wypłaty na żądanie - w dowolnym czasie – wystarczy napisać mail-a z prośbą o wypłatę środków zgromadzonych na koncie (podanie numerów zamówień, które znajdują się z lewej strony każdego zamówienia i widoczne są w panelu partnera). Ponadto wypłata wszystkich niezrealizowanych wcześniej prowizji ma miejsce w momencie rozwiązania umowy.

4. W celu wypłacenia prowizji, Partner, który jest:
- firmą otrzyma prowizję w oparciu o fakturę Vat bądź rachunek z 10-dniowym terminem płatności
 - osobą fizyczną otrzyma prowizję w oparciu o rachunek wystawiony zgodnie z umową zleceniem

Wypłata ma miejsce w ciągu 7 dni od otrzymania faktury lub rachunku. Otrzymanie tych dokumentów jest warunkiem koniecznym.

5. W przypadku podwójnego lub błędnego dokonania zakupu oraz zwrotu produktu przez klienta w ramach gwarancji lub obowiązującego prawa, naliczone Partnerowi prowizje zostaną odliczone od stanu jego konta. Ich stan jest dostępny dla Partnera w zakładce: zwroty.

6. Travelsystems zastrzega sobie prawo do zmiany stawek prowizyjnych, jednak ta zmiana nie może dotyczyć sprzedaży dokonanej przed tą zmianą.

§ 6. Wyłączenie odpowiedzialności oraz ochrona danych.

1. Travelsystems nie ponosi odpowiedzialności za:
 - problemy techniczne związane z wyświetlaniem baneru oraz jego używaniem leżące po stronie Partnera
 - wszelkie nieprawidłowości dotyczące rozliczania w ramach Programu Partnerskiego, z przyczyn leżących po stronie Partnera
 - rozliczanie się przez Partnera z tytułu obowiązków podatkowych z przychodów będących wynikiem zawarcia umowy z travelsystems
2. Partner ponosi odpowiedzialność za wszelkie szkody naruszające postanowienia umowy oraz postanowienia regulaminu. W przypadku ich naruszenia, w zależności od rodzaju szkód, Travelsystems może:
 - zlikwidować konto Partnera
 - zobowiązać go do zapłaty kary równej zgromadzonym środkom dotąd niewypłaconym
 - otworzyć drogę postępowania sądowego.
3. Partnerowi zabrania się:
 - modyfikować baner Ttravelsystems.pl
 - umieszczać baner w innym miejscu niż zostało to uzgodnione podczas zawierania umowy bez uzyskania akceptacji travelsystems.pl
 - używać baner w innych celach niż te zawarte w umowie oraz regulaminie
4. Partner w momencie przystąpienia do Programu Partnerskiego wyraża zgodę na przechowywanie i przetwarzanie informacji o swoich danych osobowych przez Organizatora, na warunkach określonych w niniejszym regulaminie.
5. Wszelkie dane osobowe umieszczone przez Partnera będą przetwarzane zgodnie ustawą o świadczeniu usług drogą elektroniczną oraz ustawą o ochronie danych osobowych.

6. Partner wyraża zgodę na otrzymywanie informacji handlowych od Travelsystems.pl, na udostępniony przez niego adres e-mailowy, w trybie ustawy o świadczeniu usług drogą elektroniczną z dnia 18 lipca 2002 r. (Dz.U. Nr 144, poz. 1204).

7. Partner wyraża zgodę na przetwarzanie jego danych osobowych przez Organizatora dla celów Programu Partnerskiego oraz w celach marketingowych, na zasadach określonych w ustawie o świadczeniu usług drogą elektroniczną z dnia 18 lipca 2002 r. (Dz.U. Nr 144, poz. 1204). Operator informuje, że zgodnie z art. 24 ust. 1 pkt. 3, 4 ustawy o ochronie danych osobowych, podanie danych jest dobrowolne, a ponadto każdemu przysługuje prawo wglądu do swoich danych oraz ich poprawiania. Dane nie będą udostępniane osobom trzecim.

8. Strony przyjmują, że skrzynka pocztowa obsługująca wskazany przez Partnera w formularzu zgłoszeniowym adres poczty elektronicznej jest aktywna i sprawdzana przez niego na bieżąco.

9. Wszelkie zmiany danych osobowych i dot. konta bankowego Partnera wymagają przesłania odpowiednich instrukcji.

§ 8. Rozwiązanie umowy

1. W momencie upływu okresu wypowiedzenia Partner zobowiązany jest usunąć baner travelsystems.pl ze swojej strony WWW.
2. Travelsystems.pl zastrzega sobie prawo do natychmiastowego rozwiązania umowy w przypadku, gdy naruszone zostaną postanowienia niniejszego regulaminu.
3. Każda ze stron może rozwiązać Umowę, bez obowiązku podania przyczyn, z 30 dniowym okresem wypowiedzenia.
4. Po wygaśnięciu umowy Partner zachowuje prawo do wynagrodzenia w wysokości środków zgromadzonych na rachunku, pod warunkiem dopełnienia formalności określonych w niniejszym regulaminie.

§ 9. Postanowienia końcowe

1. Regulamin wstąpił w życie z dniem 1 marca 2010 roku.
2. Wszelkie wątpliwości dotyczące zasad Programu Partnerskiego oraz kwestie związane z realizacją Programu Partnerskiego wyjaśniane są i rozstrzygane przez pracowników Travelsystems.pl.
3. W sprawach nieuregulowanych niniejszym regulaminem obowiązują przepisy Kodeksu Cywilnego.